

蘇淑玲

還記得老師詢問我們有否興趣參加這個學生營商體驗計劃時，同學反應踴躍，是為証書？還是好奇？起初我對這計劃一無所知，但經過數星期的會議後，發現原來是並不簡單，同學間要互相合作，接納別人意見，絕不能馬虎。

到了在中環匯豐銀行總行正式售賣前數天，大家都七手八腳地趕工，不計較地協助其他部門，留到很晚才離開學校。直至當天，大家都精力充沛，同心協力佈置攤位，攤位的設計及製作花了不少時間，最終獲得冠軍，興奮不已。這計劃不但令我明白到營商是需要詳細的計劃及清晰的目標，更加深了同學間的友誼。很高興有這次深刻的經驗！

羅偉兆

那是剛開學的日子，我才踏進這新地方不夠十天，經濟科的老師便拍門進來向我們介紹一個名為『學生體驗營商』的計劃。我們聽後雖不太知道這是什麼的一回事，但聽見能夠讓同學們自組公司，使我們大感興趣。我是一個商科學生，對於商業世界的知識，有著很大的好奇心和追求，這些計劃正是我汲取知識的媒介。我向我舊校同學談及這個活動，他們都向我報以奇異的目光，他們問：「有這樣好的計劃嗎？」

我主動地要求在我們公司擔當生產部部長，因為這樣能學到更多的知識。我和生產部的手足很努力去製造產品，而彼此更建立了深厚友誼，在這個計劃中，我學到了重要的領導技巧，與員工建立良好的關係，明白到計劃生產時間表的重要性，對商業世界有初步的認識，所學到的使我畢生受用。

郭智峰

我是「B4U」的主席郭智峰，我覺得參加這個計劃令我不論在領導才能，待人接物和時間分配方面都獲益良多。

作為公司的主席，我需要作最後決策，在同事們爭持不下的時候要分析每個提議的優缺點，作出正確的決定。這除了加強我的分析力，令我能從多角度思考問題外，更令我改善了優柔寡斷的缺點，因為做決策時要當機立斷，不能猶疑。

另外，與同事們溝通合作亦非常重要。幸而我的同事們都是已經認識的同學，所以溝通困難不大。唯一遇到的就是在「朋友」和「上司」兩者間取得平衡，既不能和他們太“Friend”，以免分配工作有困難或不公平，亦不能「擺上司款」，否則得不到大家的認同和配合會事倍功半。這次經驗令我體會到分工合作的力量和重要性。在生產的時候，大家聚在一起邊聊邊做，不知不覺就完成了。同時我亦學懂了作為一個領導者，最關鍵的不是什麼聰明才智，而是親力親為，只有這樣才是凝聚同事們的最有效方法。

在參與此計劃的同時，我亦參加了很多其他活動，又要兼顧學業，因此是極度忙碌，這令我分配時間的能力提高了，發白日夢的次數亦大幅遞減。

我真是非常感謝和欣賞我的同事們。由於我真是太忙了，很多時候也不能幫忙生產，甚至連 Trade Fair 也因身處北京而要委託他人代替自己，實在非常內疚。幸好同學們都很主動參與協助生產。如果沒有他們的努力，公司也沒有現在的成績。與他們相比，我只是公司裡的小角色罷了。